

Kundenberater (w / m / d) für unsere Personalberatung / Teil- oder Vollzeit

- ✓ Sie sind kommunikativ, kunden- und dienstleistungsorientiert.
- ✓ Sie wünschen sich kurze Entscheidungswege und eine wertschätzende, kollegiale Unternehmenskultur.
- ✓ Und ... beste Verdienstmöglichkeiten: Ein lukratives Gehalt und zusätzlich ein innovatives Bonussystem.

Dann kommen Sie zu uns - lassen Sie uns gemeinsam nach vorne schauen und weiterwachsen.

Seit 1999 - also bald 25 Jahre - haben wir uns auf die professionelle und aktive Personal- und Karriereberatung spezialisiert. Hierbei übernehmen wir Research, Auswahl, Platzierung und Integration von Fach- und Führungskräften in kaufmännischen und technischen Berufen. Mit langjähriger Kompetenz und Partnerschaften sind wir vor allem auf die Branchen Bau- und Immobilienwirtschaft, Logistik sowie Maschinenbau und Elektrotechnik fokussiert. Hierbei betreuen wir Firmen aller Größenordnungen. Vom kleineren Betrieb über den Mittelstand, bis hin zu Konzerngesellschaften - regional und deutschlandweit.

Wir zeichnen uns durch vertrauensvolle, persönliche Beratung, Beständigkeit und Verbindlichkeit aus. Unser modern eingerichtetes Büro ist in **Willich**, verkehrsgünstig optimal gelegen und erreichbar, in einem Umfeld historischer Gebäude, kombiniert mit individueller Architektur. Hier lässt sich erfolgreich und angenehm arbeiten.

Ihre Aufgaben

- Bedarfsgerechte Beratung und aktive Ansprache von Neukunden auf Basis einer zielgerechten Marktbeobachtung, -recherche und -analyse
- Betreuung und Entwicklung vorhandener Kundenverbindungen, Kundenpflege und -bindung, Reaktivierung von Geschäftsbeziehungen
- Erstellung von Angeboten, Versand von Werbe- und Informationsmaterial; Nachbereitung von Kundenkontakten
- Datenmanagement, wie Datenpflege und -aufbereitung

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Qualifizierungsmaßnahme (z.B. Berufsausbildung, Umschulung) beliebiger Fachrichtung kaufmännischer oder technischer Berufe. Gerne auch Quereinsteiger, Berufswiedereinsteiger o.ä. (w / m / d).
- Sie haben Beratungs- und Verkaufserfahrung innerhalb der **Personalberatung / Personaldienstleistung oder** in anderen **beratungsintensiven, vertriebsorientierten Branchen**; Bewerber/innen mit ausgeprägten Fähigkeiten, sich hierin einzuarbeiten und erfolgreich zu werden, sind ebenfalls sehr willkommen.
- Sie sind fit im Einsatz von MS Office, Internet, Mails und Telefon.
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, strukturiert und erfolgreich - auch wenn es einmal „hakt“ - und bringen positive Neugier für Ihre Aufgaben mit. Dabei sind Sie freundlich, zuverlässig und gewissenhaft.

Ihre Perspektiven

- **Ein unbefristeter Arbeitsvertrag - mit dem Ziel einer langjährigen Zusammenarbeit.**
- Eine attraktive Vergütung mit interessanten Zusatzleistungen, einer großzügigen Urlaubsregelung sowie flexiblen Arbeitsmöglichkeiten.
- Eine zielgerichtete Einarbeitung, berufliche Perspektiven, vielfältige und abwechslungsreiche Aufgabengebiete mit Gestaltungsspielraum.

Haben wir Ihr Interesse geweckt und Sie fühlen sich angesprochen? Dann sind Sie herzlich eingeladen, sich telefonisch vorab bei uns zu informieren. In Ihrer Bewerbung, die Sie uns bitte **ausschließlich per E-Mail** zusenden, nennen Sie uns bitte auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihre Verfügbarkeit. Selbstverständlich garantieren wir Ihnen absolute Vertraulichkeit. Wir freuen uns auf einen erfolgreichen Kontakt mit Ihnen.

Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen geschlechtsneutral. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verzichten wir auf die gleichzeitige Verwendung mehrgeschlechtlicher Sprachformen.

MANAGEMENT mobil Personalberatung - Stahlwerk Becker 12 - 47877 Willich

Telefon 02154 / 954017 - 0 Fax 02154 / 954017 - 9

Ihr Ansprechpartner: Jörg Heidkamp heidkamp@management-mobil.de - www.management-mobil.de